

Peniazom sa chce tancovať

Pred zhruba rokom pôsobil ich investičný klub ako netradičná novinka. Slovenských podnikateľov oslovovali nezvyčajným spôsobom a mali jasné požiadavky, ktoré mnohí nespĺnili. Niekdajší akcionári Azet.sk preinvestovali s Klubom G4 už desať miliónov eur. Ďalšie peniaze ponúkajú už aj startupom.

5. mar 2013 o 12:03 [RADOVAN ŽUFFA](#)

V rozhovore s redaktorom Profitu vo februári minulého roka spoluzakladateľ klubu Karol Gogolák odmietal, že by spolu s ďalšími troma investormi mali záujem o investovanie do startupov. Napokon sa počas roka veci zmenili a dnes je zo štyroch investorov osem. Aj s novými ideami. Ich záujmy v biznise sa pozmenili a rozšírili. Dobrej investícii sa nehovorí nie.

NOVÉ ROKOVANIA. „Dlho sme v investičnom klube fungovali neformálne a na kamarátskej úrovni, bolo to prínosné, ale potrebovali sme sa posunúť ďalej. V lete sme teda založili servisnú firmu, ktorá funguje navonok v styku s investormi a investíciami. Dnes nás je v investičnom klube osem a pravdepodobne sa rozšírime v ďalšom roku o dvoch nových členov. Je to zrejme maximum, ako možno zvládať spoločný manažment,“ naznačuje K. Gogolák. Spolu s novými investormi sa teda rozšírilo aj pole ich záujmu a kapitál určený na preinvestovanie. „Chceme sa pozerieť na viac nových a väčších projektov, ale zároveň aj na oblasti, ako sú startupy, o ktorých sme pôvodne neuvažovali,“ dodáva investor.

Bola to požiadavka nových prístupujúcich investorov. Zakladajúci členovia sa tejto oblasti vyhýbali. Podľa slov K. Gogoláka boli unavení množstvom drobných problémov, s ktorými sa tieto firmy v začiatkoch potýkajú. „Momentálne máme zhruba desať startupových firiem, s ktorými rokujeme. Niektoré sme už rozbehli či posunuli sa s nimi v rokovaní ďalej. To isté však platilo pre developerské projekty. Ja som sa tomu vyhýbal, pretože som investície v nehnuteľnostiach už mal, ale kolegovia ma presvedčili, aby sme sa s nimi opäť zaoberali. Dnes ich máme rozpracovaných asi dvadsať,“ konkretizuje K. Gogolák.

NOVÉ POVEDOMIE. To, že nehnuteľnosti podľa neho chytajú opäť dych a ako investícia sa oplatia, ešte potvrdzovať nechce. „Je pravda, že sa chceme opäť zaoberať najmä rezidenčnými projektmi, keďže máme s nimi skúsenosť a lepšie im rozumieme. Snažíme sa vyselektovať tie, ktoré majú opodstatnenie. Pravidlá však platia aj pre development, aj pre naše private equity – minimálne chceme investovať dvesto- či tristisíc eur a maximálne dva milióny eur. Development si žiada zhruba pol milióna až milión eur na projekt,“ vysvetľuje investor, ktorý dnes údajne už s know-how o tom, kam investovať, narába opatrnejšie.

Dodáva, že fungovanie firiem na Slovensku totiž vo veľkej miere ovplyvňuje neznalosť a slabé povedomie podnikateľov o možnostiach, ktoré majú. „Na Slovensku je veľmi malé povedomie o private equity. Množstvo podnikateľov má už istý produkt a firmu či výrobu alebo službu. Dnes v banke len ťažko uspejú, keďže banky sa na projekty a investície pozerajú cez iné okuliare a neodkupujú podiely vo firmách. Tých možností pre podnikateľov dnes je ale stále mnoho, len nie sú stále naučení ich využívať. Mnohí prídu

SME Profit

za nami a nemajú ani predstavu o cene svojej firmy a ani o tom, na čo by peniaze potrebovali. Nechápu, že hodnotu firmy dnes neurčuje, koľko firma existuje a koľko času jej venovali. Často ich požiadavky sú preto prehnané," myslí si investor, ktorý ponúka projektové a mezanínové financovanie a investuje do podielov vo firmách.



SME Profit

IDEY V STARTUPE. Po novom sa klub pustil aj do financovania startupov. Napriek tomu, že tie sám K. Gogolák v začiatku fungovania klubu bral s rezervou, nedávno sa sám rozhodol do jedného investovať. „Zaoberal som sa startupom Board. Ide o iPadovské hry, ktoré využívajú iné rozhranie 3D reality. Tí chalani vtedy vymysleli niečo, čo je trochu uletené a to sa mi páčilo. Zároveň je tam však veľká pravdepodobnosť, že sa to neujme, ale aj pravdepodobnosť, že sa to uchyťí. Mne s týmto projektom napadla iná súvislosť a možnosť distribuovať, ktorú som pri pohovore s nimi vymyslel. Teraz sme v štádiu rokovania s dodávateľmi, keďže niekto tú hru musí pre nás vyrobiť. Ešte sa rozhodnem, koľko preinvestujeme,“ vysvetľuje K. Gogolák. Board sa mu páčil aj preto, že sám mal skúsenosti s hrami v Azete a predtým v T-Mobile, kde sa zaoberal vývojom hier pre mobily. „Potvrdilo sa mi, že mám k hrám blízko a rozumiem tomuto retailovému trhu. Startup nie je o tom získať len peniaze, ale musí mať aj pridanú hodnotu, musí veci rozumieť a vedieť produkt zakaždým posunúť ďalej,“ dodáva.

AEROLINKY NIE SÚ V KURZE. Je podľa neho škoda, že väčšina startupov to skúša len cez aplikácie a sociálne siete. Skúšajú napodobniť už vymyslené veci a chcú zarobiť milióny. V pár prípadoch to aj vyjde, ako v prípade slovenskej firmy M.dot, ktorá za pol roka vymyslela aplikáciu a spolu s firmou aj predala v Silicon Valley za niekoľko miliónov dolárov (rozhovor s jej zakladateľom Dominikom Baloghom si prečítajte na strane 14 – pozn. Profit). „Je dobre, že ľudia rozmýšľajú vo veľkom, na druhej strane sa obmedzujú pre ďalšie inovácie. Chybou tých slovenských je, že ich nápady sú buď veľmi mladé, alebo vymysleli, čo už existuje, a teda nemajú páky uspieť oproti konkurencii. Mnohé sú pre nás neuchopiteľné,“ naznačuje. Vlni totiž riešili niekoľko ponúk aj na predaj hotelov. Zistili, že by sa ledva dopracovali k zisku pár desiatok tisíc eur. To údajne nemá tú cenu. „Dostali sme dokonca ponuku na malé aerolinky. Ľudia stále neprestali vymýšľať, čomu sa teším, ale niekedy doslova uletia,“ uzatvára K. Gogolák.



Novinky Klubu G4

- Dnes ho tvorí osem investorov z rôznych oblastí podnikania.
- Za rok vyriešili viac ako dvesto stretnutí s podnikateľmi.

SME Profit

- Zhruba šesťdesiat projektov je v detailnejšej fáze rokovaní a zisťovaní.
- Zhruba desať ďalších dotiahnu do konca z oblasti equity, startupov, developmentu a financií.
- Doteraz klub preinvestoval zhruba desať miliónov eur do viac ako pätnástich projektov.
- V budúcom roku plánuje investovať ďalších pätnásť miliónov eur.

Čítajte viac: <https://profit.sme.sk/c/20330175/peniazom-sa-chce-tancovat.html#ixzz5FSUIYuYI>